



«Aktuelle Veränderungen in der Versicherungslandschaft – Worauf Sie achten sollten»

Infoabend Rendsburg
Hotel Convent Garden, 26.10.2018

I. Porträt PETER H.BRAASCH



I. Porträt PETER H. BRAASCH

- 1971 als Versicherungsmakler gegründet
- Familienbetrieb in 3. Generation
- unabhängiger Vermittler und Betreuer von Versicherungen
- Team von 20 hochqualifizierten Mitarbeitern
- Rein auf Luftfahrt spezialisiert
- Mitglied im Verband Deutscher Versicherungsmakler e.V
- Kooperation mit allen deutschen Versicherern sowie internationalem Markt (Bsp. London)



I. Portfolio

- Unfall/Haftpflicht/Kasko (auch Drohnen)
- Transport
- Triebwerk
- Produkt-/Obhutshaftpflicht
- Lizenzverlust

Für

- Privathalter
- Vereine/Verbände
- Gewerbliche Luftfahrtunternehmen

A white Cessna 172 aircraft is parked on a green grassy field. In the background, there is a dense line of trees. The aircraft is viewed from a low angle, showing its wings and tail. The cockpit area is visible in the foreground, showing the instrument panel and controls.

II. Die Entwicklung des Luftfahrt- Versicherungsmarktes Kurzer Überblick

II. Entwicklung – Historie I

- Bereits 1920 sog. Kaskopool eingerichtet -> 1924 Deutsche Luftpool, Unfall und Haftpflicht mitgezeichnet
- Neuauflage Luftpool 1950
- Beinahe alle Versicherer hier Mitglied
- Prinzip der Rückversicherungsgemeinschaft
- 1973 Beitritt Großbritanniens zum EWR mit großer Wirkung -> London bis heute der größte international agierende Versicherungsmarkt

II. Entwicklung – Historie II

- 1994 Dienstleistungsfreiheit von Versicherern
- 1994 Gründung Euro-Aviation (deutscher Spezialversicherer)
- Option der Zweigniederlassung in jedem EU Staat
- 2003 Auflösung des Pools wegen Problemen des europäischen Kartellwettbewerbsrechts
- Fortführung der Servicegesellschaft des Luftpools durch Allianz

II. Entwicklung – Aktuell

- Nach Auflösung des Luftpools komplette Aufgabe des Luftfahrtgeschäfts durch die meisten Versicherungsgesellschaften
- Einige Gesellschaften versuchten selbständig im Luftfahrtbereich Versicherungen anzubieten.
- Ebenfalls Niederlassungen angelsächsischer Gesellschaften in Deutschland.

II. Entwicklung – Aktuell

- Einstieg vieler Sach- und Lebensversicherer als Folge der Banken- und Währungskrise (fehlender Ausgleich von Zinserträgen)
- **-> seit 10 Jahren eine erstaunliche Preisreduktion**
- Aktuell wieder gegenläufiger Trend
- Prämie für viele Versicherer nicht mehr deckend
- Rückzug allein von fünf Syndikaten/Versicherern aus London in der General Aviation
- Konzentration in Deutschland: XL - Catlin - AXA XL-Catlin
- Auswirkungen Brexit???

III. Neue Produkte



III. Neue Produkte

- „Objektive Risikoausschlüsse“ (geänderte Bedingungen bei Allianz und Euro-Aviation)
 - Bsp. fehlende Lizenz oder fehlende Lufttüchtigkeit des Luftfahrzeuges
 - Fehlende Formalien als Gefahr für Verlust/Nicht-Verlängerung einer Lizenz
 - Versehen von Werkstätten, die Lufttüchtigkeit zu bestätigen oder ähnliches
- Restriktive Handhabung der Gerichte

III. Neue Produkte

- Separate Triebwerksversicherung
- Entwicklung eines eigenen Produktes für die preiswerte Versicherung kleiner Kolbentriebwerke
- Prämien bisher hier exorbitant hoch
- Terrorrisiko/ Kaskokriegsdeckung.
- Generelle Empfehlung für Vereine: Prüfung von Vorteilen bei Sammel-Verbandsversicherungen

Herzlichen Dank!

